

에스엔케이모터스 회사소개서

COMPANY PROFILE

신차 구매부터 중고차 매각, 금융까지
차량의 시작과 끝을 책임지는 안정적인 모빌리티 파트너가 되겠습니다.

Table of Contents

 소개서 목차

회사소개

회사개요	03
연혁	04
조직도	05
핵심가치 · 미션 · 비전	06 - 07
강점	08

사업소개

사업개요	09
사업분야	10 - 11

실적현황

재무현황	12
차량 매입 · 매도 통계현황	13

맺음말

14

차량의 시작부터 끝까지 데이터와 구조로 완성하는 기업, **에스앤케이모터스**

에스앤케이모터스는 B2B 기반의 안정적인 차량 공급 구조를 바탕으로 B2B2C 모델을 통해 고객에게 직접 차량을 제공하는 모빌리티 금융 컨설팅 기업입니다. 고객에게 직접 연결하는 구조를 통해 합리적인 조건과 안정적인 거래 환경을 제공합니다.

사업자명	(주)에스앤케이모터스	대표자명	김성민
사업자 등록번호	205-88-01830	설립 연월일	2021년 4월 1일
주소지	경기 수원시 권선구 권선로 308-5, 404호	매출액	40,080,852,182원
대표전화	031-5174-0305	팩스번호	031-5174-0307
보유 주차면적	3,634.66㎡ (약 400대)	임직원 수	52명
대표이사 연혁	2012년 매매상사 딜러활동 개시 2017년 매매상사 설립 2021년 법인설립		



2026

- 3월 우리금융캐피탈 선물사 계약 체결
- 5월 하나캐피탈 선물사 계약 체결
- 12월 자사 렌트카 오픈 예정 (부지계약체결)



2025

MG 캐피탈 선물사 계약 체결



2024

피엠그로우 전기차 MOU 체결



2022

iM캐피탈 - 선물사 계약 체결



2021

법인 설립



2017

법매매상사설립 (개인사업자)





Data Driven

데이터 기반의 의사결정

데이터를 기반으로 차량의 가치를 분석하고 정확한 판단을 제공합니다.

Stability

안정성

금융 기반의 구조를 통해 고객과 파트너 모두가 신뢰할 수 있는 안정적인 거래 환경을 구축합니다.

Transparency

투명성

모든 과정은 명확하게 공유되며 신뢰를 기반으로 관계를 형성합니다.

Partnership

동반 성장

고객과 일회성 거래가 아닌 지속가능한 파트너십을 지향합니다.

Value Optimization

가치 최적화

차량의 구매부터 운용 및 매각까지 전체 과정에서 최적의 가치를 설계합니다.



Mission 미션

데이터 기반의 분석을 통해 정확한 잔존가치를 설계하고 고객과 금융사 모두가 만족할 수 있는 안정적인 거래 구조를 제공합니다.



Vision 비전

에스앤케이모터스는 고객과 함께 성장하며 신뢰를 나누는 모빌리티 파트너로 자리매김하겠습니다.



기술력과 혁신성

정밀한 데이터 분석을 기반으로 잔존가치를 설계하여 우수한 물량을 확보하고, 최적화된 구조를 통해 합리적인 조건으로 제공합니다.



고객 맞춤형 상품 설계

잔존가치 기반의 분석을 통해 신차 리스·렌트 상품 설계가 가능하며, 중고차 또한 가치 평가를 기반으로 할부·리스·렌트 상품을 유연하게 구성합니다. 이를 통해 고객의 상황에 최적화된 맞춤형 금융 상품을 제공합니다.



파트너 네트워크

국내 주요 금융사 및 에이전시, 상품화 공장과의 협력 네트워크를 기반으로 안정적인 물량 확보와 원가 절감 구조를 구축합니다.



통합 사후관리 시스템

확보된 차량에 대해 철저한 진단 및 점검을 진행하며, 보험사 EW 상품과의 협업을 통해 전국 단위의 사후관리 서비스를 제공합니다.



지속가능한 성장 구조

선물사 계약을 기반으로 안정적인 자금 확보가 가능하며, 지속적으로 확보되는 물량을 통해 안정적인 수익을 창출합니다. 또한 B2B2C 영업 구조를 통해 지속적인 수익 확대 기반을 구축하고 있습니다.



인재 육성 시스템

안정적인 수익 구조를 기반으로 지속적인 인재 채용과 체계적인 육성을 통해 차세대 리더를 양성하고 있습니다.

데이터 기반 차량 컨설팅

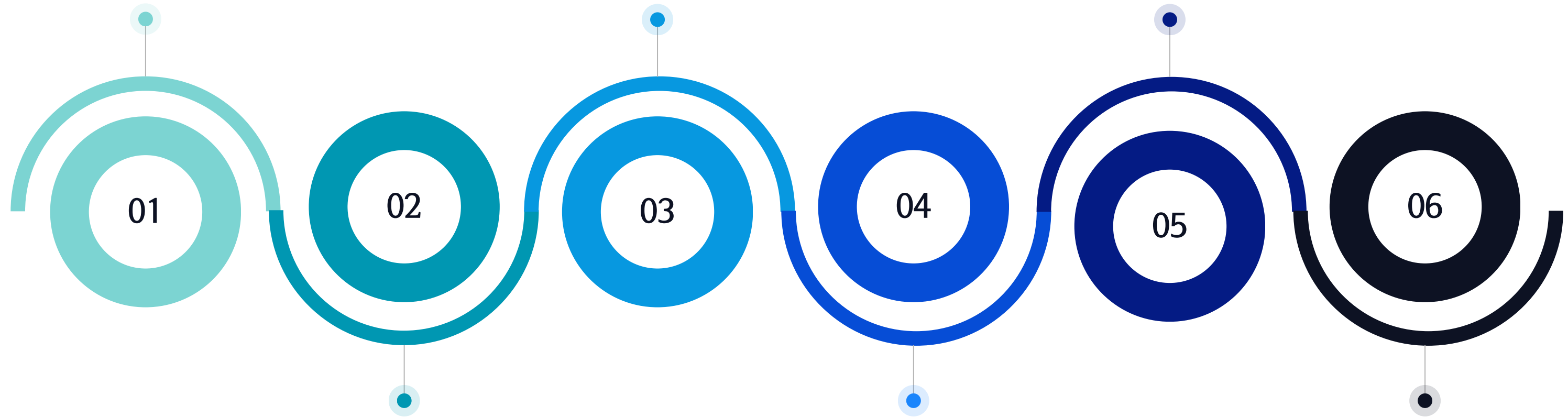
고객의 니즈를 분석하고 잔존가치를 기반으로 최적의 차량 및 금융 구조를 설계합니다.

B2B2C 기반 차량 공급 구조

기업 물량을 바탕으로 안정적으로 차량을 확보하고 고객에게 직접 연결되는 효율적인 공급구조를 운영합니다.

맞춤형 금융 솔루션 제공

신차 및 중고차 전 영역에서 리스·렌트·할부 등 고객 맞춤형 금융상품을 설계합니다.



투명한 계약 및 진행 관리

계약부터 출고까지 전 과정을 체계적으로 관리하며 신뢰 기반의 거래환경을 제공합니다.

잔존가치 기반 상품 설계

차량의 가치를 정밀하게 분석하여 합리적인 조건의 금융상품 구성을 지원합니다.

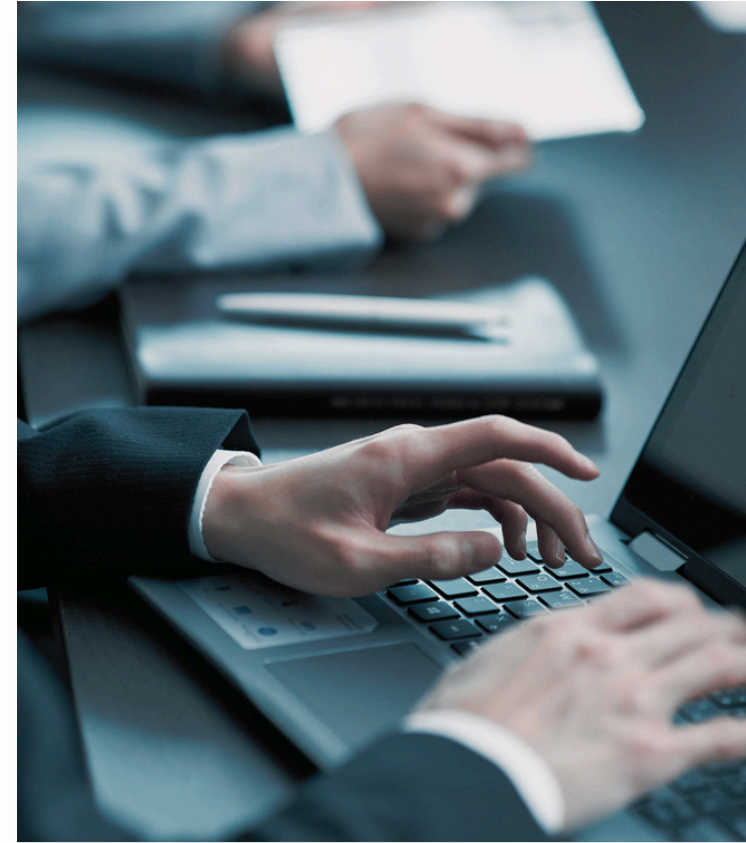
사후관리 및 보증 서비스

차량 점검 및 보험사 EW 연계를 통해 전국 단위의 사후관리 서비스를 제공합니다.



중고 자동차판매 사업

- 온라인 비대면 서비스 운영
- 800평 규모의 오프라인 전시장 운영
- 직영 점검센터 운영
- 직영 성능점검 센터 운영



여신전문 금융회사 차량매입 사업

- iM캐피탈 선물사 보장 운영
- MG캐피탈 선물사 보장 운영
- 우리금융 캐피탈 선물사 운영



자동차 생활 연계 사업

- 구매 · 장기렌트 · 리스 대행
- 할부 금융 상품 대행
- 금융 상품 승계 알선 대행
- 중고차 구독 및 단기렌트 대행



중고차 케어 사업

- 중고차 보증기간 연장서비스 운영
- 단기렌트 정기 순회서비스 운영



신차 사업

잔존가치 기반의 정밀한 분석을 통해
신차 리스·렌트 상품을 설계하고
고객에게 최적의 조건 제공

- 신차 리스·렌트 상품 설계
- 잔존가치 기반 조건 분석
- 금융사 연계 맞춤형 상품 제공
- 법인 및 개인 맞춤 컨설팅



중고차 사업

상품가치 향상과 금융 및
보증서비스를 통해
차별화된 소비환경 제공

- 인증 중고차
- 금융 서비스
- 보증 서비스
- 비대면 서비스



상품화 절차

성능 진단 후 수리 및
광택 작업 등 상품화 작업 후
촬영과 갤러리 전시 판매

1. 중고차 차량 검수
2. 성능 진단
3. 수리 및 클리닝
4. 촬영 및 갤러리 전시



안전한 계약

중고차의 상품화 절차를 끝낸
실매물 차량에 대한 인수 진행

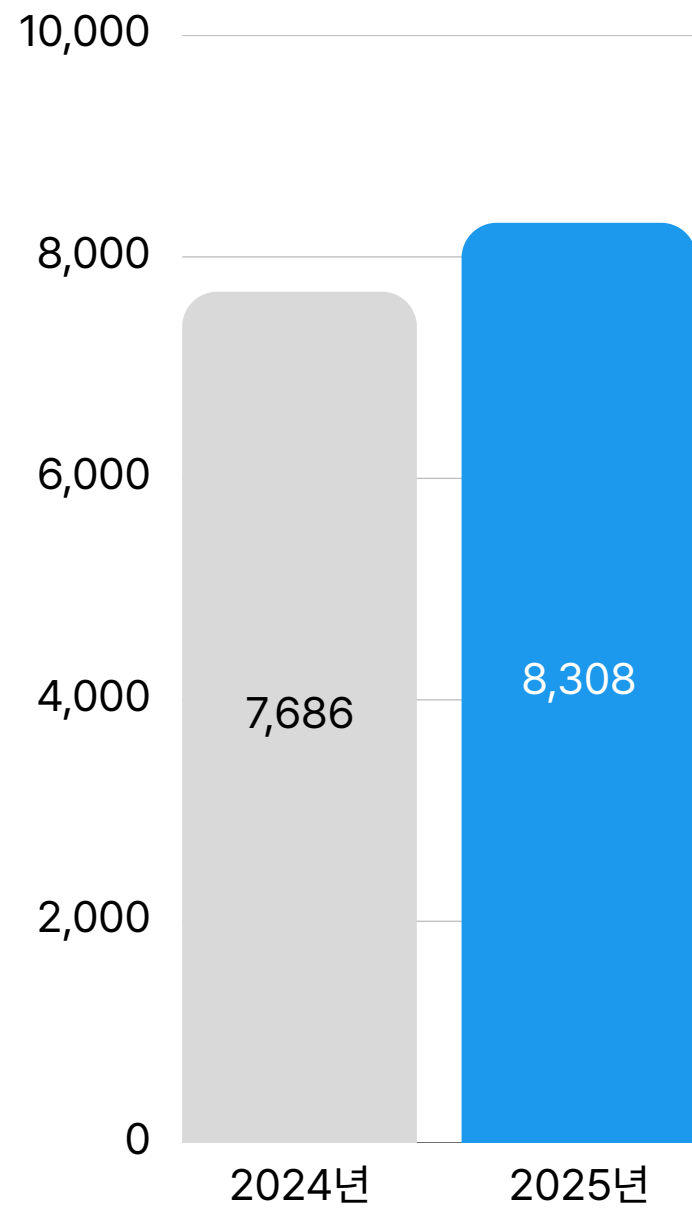
1. 검증차량 점검
2. 영상통화 서비스
3. 매매계약서 작성
4. 성능기록부 분석
5. 보증내용 작성



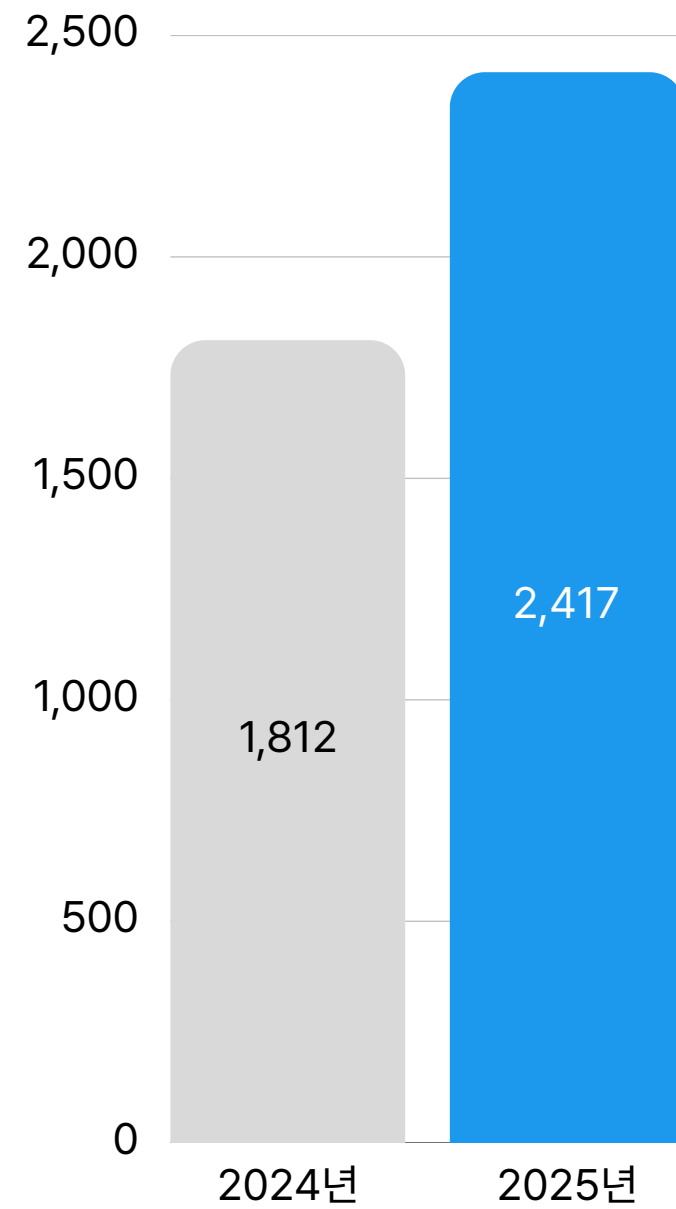
사후관리 서비스

계약완료된 중고차의
사후관리로 불필요한 과잉수리
방지 서비스 진행

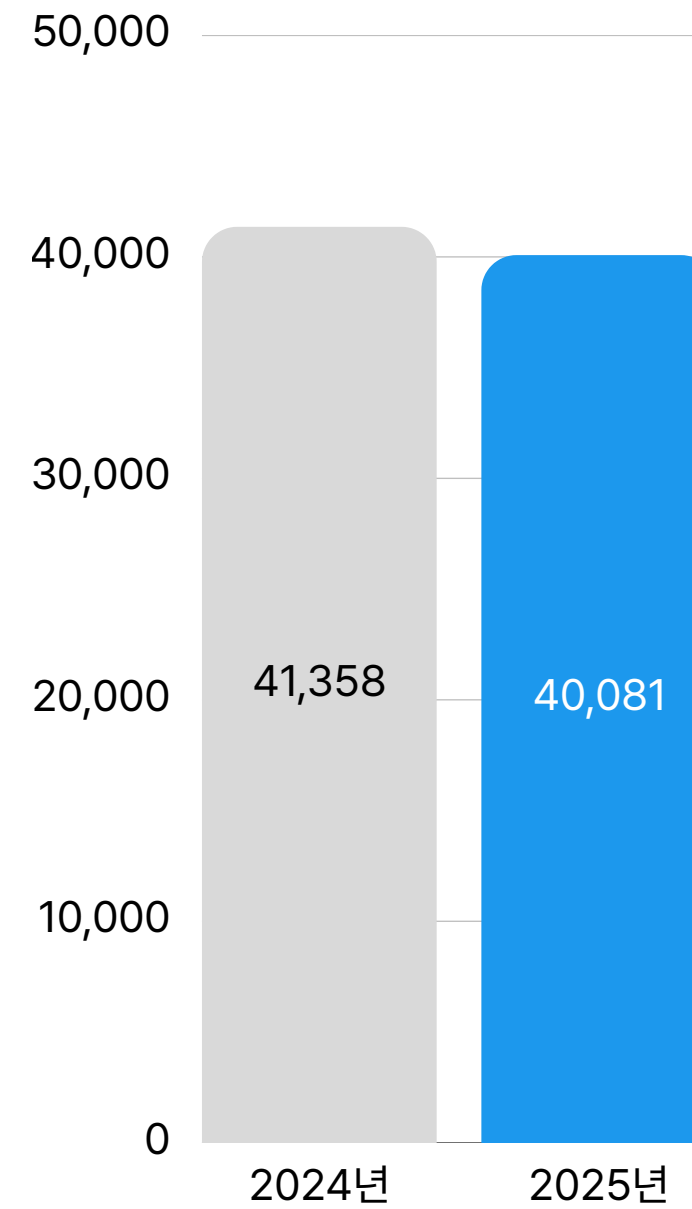
1. 문제 발생
2. 매니저 연결
3. 자회사 견적 안내
4. 과잉수리 방지



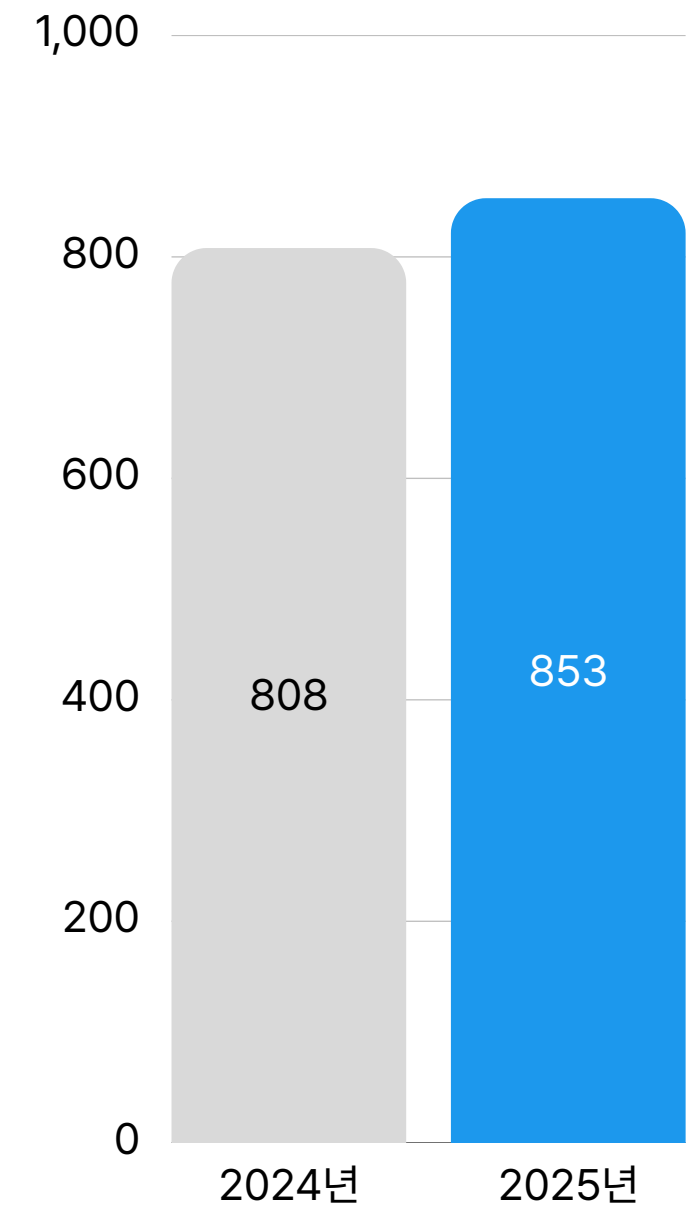
자산총계



자본총계



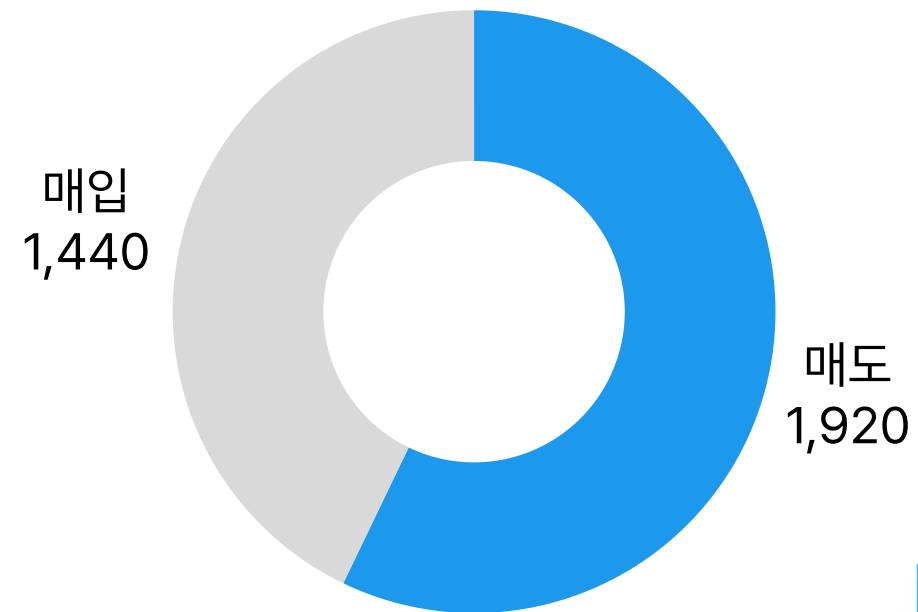
매출액



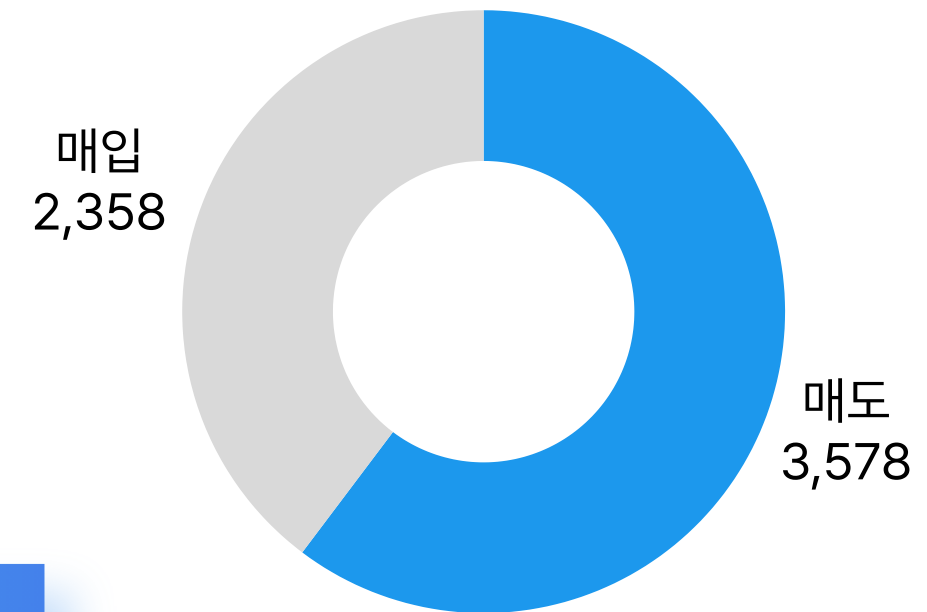
영업이익

(단위 : 백만)

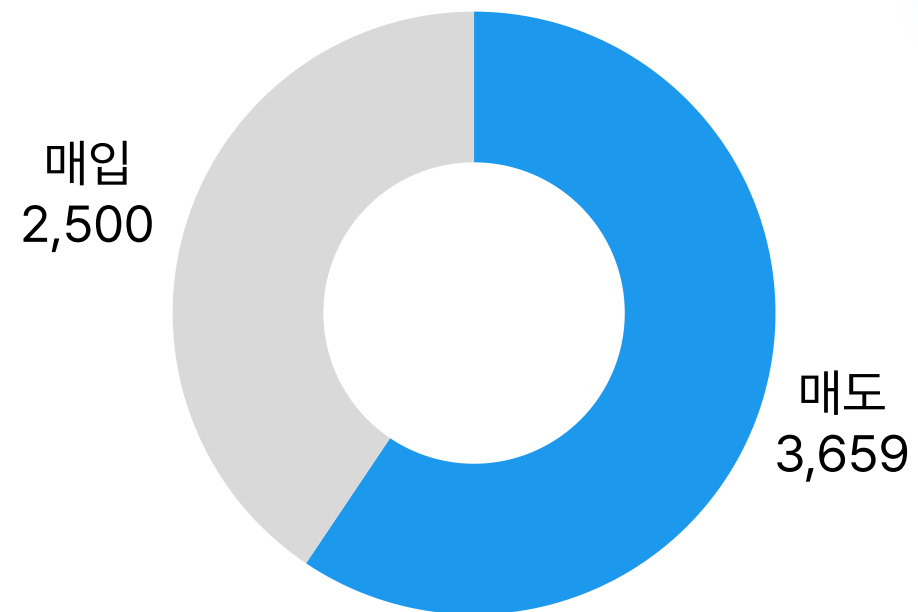
2023년



2024년

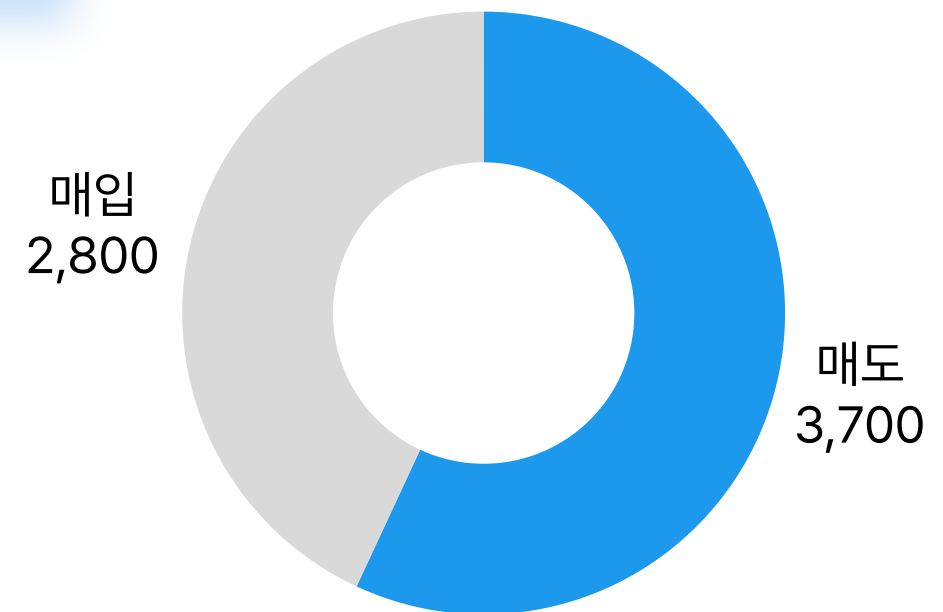


2025년



2025년 기준, 매입차량 기준
매도비율 152%

2026년 예정



(단위 : 대)



성장은 고객의 믿음이었고 신뢰는 우리의 기준이 되었습니다

에스엔케이모터스는 고객의 선택과 신뢰 속에서 성장해왔습니다.

그 과정에서 축적된 경험과 데이터는 오늘의 우리를 만든 가장 중요한 자산입니다.

우리는 이 기반 위에 더욱 정교한 시스템과 안정적인 서비스를 더해 고객이 언제나 믿고 맡길 수 있는 기준이 되고자 합니다.

앞으로도 변함없이 그 자리를 지키며, 더 큰 책임과 노력으로 신뢰에 보답하겠습니다.

THANK YOU

문의는 하단의 연락처로 부탁드립니다.

회사위치	경기 수원시 권선구 권선로 308-5, 404호
대표전화	031-5174-0305
팩스번호	031-5174-0307
웹사이트	https://snkmotors.com/